



## MICE MANAGER

WARSZAWA / KATOWICE / KRAKÓW

### Opis stanowiska:

- Aktywne pozyskiwanie klientów dla Hotelu
- Budowanie pozytywnych, partnerskich relacji z Klientami
- Realizacja spotkań sprzedażowych z klientami biznesowymi
- Prowadzenie prezentacji obiektu
- Tworzenie ofert w obszarze konferencji i eventów
- Negocjacje handlowe
- Realizacja celów oraz strategii sprzedażowych hotelu
- Dbanie o najwyższą jakość usług i profesjonalne reprezentowanie hotelu

### Wymagania:

- Min. dwa lata doświadczenia na podobnym stanowisku sprzedażowym
- Umiejętność pozyskiwania klientów oraz zarządzania relacjami z klientami
- Silne nastawienie na cel
- Zdolności interpersonalne, bardzo dobre umiejętności negocjacji oraz skuteczność w działaniu
- Umiejętność koordynacji i pracy nad wieloma projektami jednocześnie
- Pozytywna prezencja i konstruktywna komunikacja w relacjach zawodowych
- Wysoka kultura osobista, dyspozycyjność, odpowiedzialność

### Oferujemy:

- Możliwość pracy w systemie hybrydowym
- Zaoferujemy pracę w prestiżowym hotelu, w profesjonalnym zespole
- Umożliwimy rozwój zawodowy
- Zapewnimy szkolenia podnoszące umiejętności zawodowe
- Atrakcyjne wynagrodzenie w oparciu o umowę o pracę